

# Erfolgreicher Vertrieb in Brasilien

17. März 2015 | 14:00 Uhr  
Ludwigshafen

Seminar



[www.pfalz.ihk24.de/brasilien](http://www.pfalz.ihk24.de/brasilien)

## Anfahrt zur IHK Pfalz

### Anreise mit dem PKW:

Anfahrtsskizze im Internet unter:  
[www.pfalz.ihk24.de](http://www.pfalz.ihk24.de), Dokument-Nr. 20797

### Parkhäuser:

Parkhaus Bürgerhof, Bahnhofstraße, 67059 Ludwigshafen  
Parkhaus Rathauscenter, 67059 Ludwigshafen  
Parkhaus Rheingalerie, Im Zollhof 4, 67059 Ludwigshafen  
Parkhaus Zollhof, Zollhofstr. 6, 67059 Ludwigshafen

### Anreise mit öffentlichen Verkehrsmitteln:

- Ab Mannheim HBF mit der Straßenbahn Linie 4 (Richtung Oggersheim) 7 min. bis Haltestelle „Kaiser-Wilhelm-Straße“, von dort 0,5 km zu Fuß
- Ab Ludwigshafen HBF mit Straßenbahn Linie 4 (Richtung Heddesheim) 4 min. bis Haltestelle „Kaiser-Wilhelm-Straße“, von dort 0,5 km zu Fuß

**Veranstaltungstermin:** Dienstag, 17. März 2015  
14:00 Uhr

**Veranstaltungsort:** IHK Pfalz  
Ludwigsplatz 2-4 | 67059 Ludwigshafen  
Haus I, Sitzungssaal I. 101 (Westpfalz)

**Entgelt:** 90,00 Euro

**Anmeldeschluss:** 10. März 2015

**Weitere Informationen:** Petra Trump | IHK Pfalz  
Tel. 0621 5904-1901  
Fax 0621 5904-1904  
[petra.trump@pfalz.ihk24.de](mailto:petra.trump@pfalz.ihk24.de)  
[www.pfalz.ihk24.de](http://www.pfalz.ihk24.de)

**Weitere Veranstaltungen:**



**Anmeldung**  
Industrie- und Handelskammer für die Pfalz  
Geschäftsbereich International  
Ludwigsplatz 2-4  
67059 Ludwigshafen



## Erfolgreicher Vertrieb in Brasilien

Ein riesiger Markt mit rund 200 Mio. Verbrauchern, hohe Konsumneigung, eine in vielen Bereichen noch relativ geringe Marktdurchdringung, zunehmende Nachfrage nach höherwertigen Produkten und Dienstleistungen – Brasilien bietet deutschen Unternehmen viele Chancen als Absatzmarkt. Um ihn erfolgreich zu erschließen, bedarf es jedoch der richtigen Vertriebsstrategie. Verschiedene Vertriebswege stehen zur Auswahl und müssen auf das Produkt und die Marktstrukturen abgestimmt werden. Zudem gilt es, die Besonderheiten des Wirtschaftslebens und der Geschäftskultur Brasiliens zu berücksichtigen.

Wie Sie eine Erfolg versprechende Strategie für den brasilianischen Markt entwickeln und die richtigen Absatzkanäle wählen und gestalten, erfahren Sie in unserem Seminar. Egal ob Sie Direktgeschäfte, die Verpflichtung eines Handelsvertreters oder die Gründung einer Tochtergesellschaft in Brasilien erwägen – in unserer Veranstaltung vermitteln Ihnen erfahrene Experten, welche Vor- und Nachteile die verschiedenen Optionen aufweisen und wie Sie die richtigen Entscheidungen treffen, um in Brasilien nachhaltigen Erfolg zu erzielen.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

### Veranstalter

Industrie- und Handelskammer (IHK) für die Pfalz  
Kompetenzzentrum Lateinamerika  
Frank Panizza  
Ludwigsplatz 2-4 | 67059 Ludwigshafen  
Tel. 0621 5904-1930 | Fax 0621 5904-1904  
frank.panizza@pfalz.ihk24.de | www.pfalz.ihk24.de

In Zusammenarbeit mit der IHK Rhein-Neckar

Mit freundlicher Unterstützung von:



## Programm

- 14:00 Uhr **Begrüßung und Moderation**  
Frank Panizza  
Referent für Lateinamerika  
IHK Pfalz, Ludwigshafen
- 14:10 Uhr **Chancen und wirtschaftliche Aussichten in Brasilien**  
Dr. Claudia Bärmann Bernard  
Leiterin Rechtsabteilung  
Deutsch-Brasilianische Industrie- und Handelskammer, São Paulo
- 14:40 Uhr **Grundlagen des Vertriebs in Brasilien: Informationsbeschaffung, Vertriebswege, Branchenbeispiele, Geschäftskultur**  
Holger Hey  
Inhaber  
hey projects KG, Köln
- 15:15 Uhr Frage- und Diskussionsrunde
- 15:30 Uhr Kaffeepause
- 16:00 Uhr **Vertrieb in Brasilien: Vor- und Nachteile verschiedener Vertriebswege, rechtliche Rahmenbedingungen**  
Dr. Claudia Bärmann Bernard  
Leiterin Rechtsabteilung  
Deutsch-Brasilianische Industrie- und Handelskammer, São Paulo
- 16:45 Uhr **15 Jahre Brasilien – Erfahrungsbericht eines deutschen Unternehmens**  
Elmar Billenkamp  
Direktor Projektierung & Vertrieb  
EnviroChemie GmbH, Rossdorf
- 17:15 Uhr Frage- und Diskussionsrunde
- 17:30 Uhr Ende der Veranstaltung

## Anmeldung

Fax 0621 5904-1904

### Erfolgreicher Vertrieb in Brasilien

17. März 2015 | 14:00 Uhr | Ludwigshafen

Die Anmeldung erfolgt per Fax, E-Mail oder durch Übersendung des Anmeldeabschnittes bis spätestens eine Woche vor der Veranstaltung. Sie erhalten eine gesonderte Anmeldebestätigung.

Zu der Veranstaltung melde/n ich/wir verbindlich an:

.....  
Name | Vorname

.....  
Weitere Teilnehmer

.....  
Unternehmen

.....  
Straße | Hausnr.

.....  
PLZ | Ort

.....  
Tel. | Fax

.....  
E-Mail

.....  
Datum | Unterschrift

### Anmeldungen bitte per:

Fax: 0621 5904-1904

E-Mail: [petra.trump@pfalz.ihk24.de](mailto:petra.trump@pfalz.ihk24.de)

Post: IHK Pfalz | Geschäftsbereich International  
Ludwigsplatz 2-4 | 67059 Ludwigshafen

**Sind Sie damit einverstanden, dass wir Sie über weitere aktuelle IHK-Angebote auch per E-Mail informieren?**

Ja

Nein

Wir werden Ihre Daten (Name, Anschrift, Telekommunikationsdaten) zu diesem Zweck speichern und verarbeiten. Die Einwilligung ist freiwillig und kann jederzeit für die Zukunft gegenüber der IHK Pfalz durch Versendung einer E-Mail an: [ds@pfalz.ihk24.de](mailto:ds@pfalz.ihk24.de), telefonisch unter 0621 5904-0 oder schriftlich widerrufen werden. Eine über diesen Zweck hinausgehende Datenverarbeitung findet nur statt, wenn dies aufgrund gesetzlicher Regelungen vorgeschrieben ist.

.....  
Datum | Unterschrift