

Einladung

USA: DEUTSCHLANDS GRÖSSTER EXPORTMARKT IM UMBRUCH - TRENDS UND CHANCEN FÜR DEN MITTELSTAND

18. OKTOBER 2016 IN STUTTGART

Nur wenige Wochen vor den Präsidentschaftswahlen sind die USA von einer hitzigen Debatte um die politische und wirtschaftliche Zukunft geprägt.

Trotz alledem haben sich die USA in den letzten Jahren wieder zum Wachstumsmotor der Weltwirtschaft entwickelt. Besonders deutsche Unternehmen profitieren dabei stark von der Dynamik der US-Wirtschaft. Gemeinsam möchten wir Ihnen einen Überblick zu den ökonomischen Rahmenbedingungen und Marktchancen, als auch zu steuerlichen, finanziellen und rechtlichen Themen für eine erfolgreiche Marktexpansion geben.

Veranstalter



Deutsche Leasing 



Rödl & Partner

Seminarinhalte

13:00 Uhr

Begrüßung durch Dr. Alexander Kutsch, Niederlassungsleiter Rödl & Partner Stuttgart

13:15 Uhr - 14:00 Uhr

USA - Die wirtschaftspolitischen Programme der US-Präsidentschaftskandidaten
Jan F. Kallmorgen, Interel, The Global Public Affairs Consultancy, Deutschland

- » *Clintons und Trumps Schwerpunkte in der Wirtschafts- und Finanzpolitik*
- » *Anreize für ausländische Investoren, Förderpolitik, Einwanderungspolitik*
- » *Die zukünftige Handelspolitik der USA, insbesondere TTIP*
- » *US-Außen- und sicherheitspolitische Herausforderungen*

14:00 Uhr - 14:45 Uhr

Steuerliche Aspekte beim US-Investment
Matthias Amberg, Rödl & Partner, USA

- » *US-Steuersystem: Kritische Eckpunkte und wichtige Unterschiede zum deutschen Steuersystem*
- » *Steuerliche Besonderheiten in Abhängigkeit von der Investitionsform*
- » *Attraktive steuerliche Gestaltungsmöglichkeiten*
- » *Nexus: Income and Sales Tax der US-Bundesstaaten*

14:45 Uhr - 15:00 Uhr

Kaffeepause

15:00 Uhr - 15:45 Uhr

Rechtliche Strategien für das US-Geschäft
Timo Rehbock, Barnes & Thornburg, USA

- » *Markteintritt: Aufbau von Niederlassungen und Vertriebsnetzen*
- » *Mythos Hire & Fire: Arbeitsrechtliche Strategien und Entwicklungen*
- » *Einwanderung von Arbeitnehmern muss geplant sein – Erwägungen zur Auswahl und Vorbereitung verschiedener Visatypen*
- » *Haftung in den USA: Vertragliche und operationelle Schutzmittel zur Begrenzung der Haftung*

15:45 Uhr - 16:30 Uhr

Sturm im Wasserglas? Die Auswirkungen der US-Zinspolitik auf den Mittelstand
Stefan Goetz, Deutsche Leasing, USA

- » *Credit History: Warum sie so wichtig ist*
- » *Going Local: Wann sich eine Finanzierung in den USA lohnt*
- » *Förderprogramme: Warum die Finanzierungsform abgestimmt sein sollte*

16:30 Uhr
anschließend ab 17:15 Uhr

Fragen und Antworten / Panel Diskussion
Ausklang bei einem amerikanischen Imbiss



**Matthias Amberg, Partner in Chicago,
Rödl & Partner USA**

ist Steuerberater und Certified Public Accountant (USA). Er ist Partner bei Rödl & Partner in Chicago, USA. Seit 2004 betreut er deutsche mittelständische Unternehmen und international tätige Konzerne aus allen Bereichen mit Tochtergesellschaften in den USA. Seine Beratungsschwerpunkte liegen in der steuerlichen Gestaltung von US-Investitionen und der Jahresprüfung nach US-GAAP/IFRS mit Überleitung auf HGB.



**Jan F. Kallmorgen, Partner & Head of Investor
Advisory, Interel**

ist Partner bei der weltweit tätigen Public Affairs Beratung Interel und hat einen starkem Fokus auf den USA. Er berät internationale Unternehmen in politischen Fragen, strategischer Kommunikation und Regierungsbeziehungen mit Schwerpunkt auf der Unterstützung bei Auslands-Direktinvestitionen, M&A Transaktionen und Marktzugängen. Herr Kallmorgen ist zudem Gründer und Vorstand der Atlantischen Initiative e.V., einem Think Tank zur Stärkung der europäisch-amerikanischen Beziehungen und Mitglied der Atlantik-Brücke.



**Stefan Goetz, German Desk Manager
Deutsche Leasing USA, Inc.**

betreut deutsche Unternehmen bei der Objektfinanzierung in den USA. Zuvor war er bei der Deutsch-Amerikanischen Auslandshandelskammer zuständig für die Investitionsberatung deutscher Mittelständler. Er hat mehrjährige Erfahrung im Vertrieb eines Technologieunternehmens gesammelt, bei welchem er für die Koordination der US-Tochtergesellschaft mitverantwortlich war.



**Timo Rehbock, Partner in Chicago,
Barnes & Thornburg LLP**

ist Partner in einer der 100 größten US-Kanzleien. Er ist US-Rechtsanwalt deutscher Herkunft und berät seit vielen Jahren Tochtergesellschaften deutscher Unternehmen in allen relevanten Rechtsbereichen des amerikanischen Wirtschaftslebens.

Termin

Stuttgart | 18. Oktober 2016

13 Uhr - 17:30 Uhr

Rödl & Partner

Friedrichstraße 6

70174 Stuttgart

Für weitere Informationen und zur
Registrierung kontaktieren
Sie bitte:

Frau Elena Allmeroth
Rödl & Partner USA
elena.allmeroth@roedlUSA.com
+1 (404) 586-3486

- › Die Vorträge sind auf Deutsch
- › Für die Veranstaltung wird ein Unkostenbeitrag in Höhe von 75.- € erhoben