

Einladung

Effizienter Geschäftsaufbau in Asien, Schritt für Schritt!

Teilnehmer: Geschäftsführung, Vertriebs- und Verkaufspersonal im Export und Import

**Seminar-
beschreibung:** Durch das dynamische Wirtschaftswachstum sind europäische Unternehmen seit Jahrzehnten von den asiatischen Märkten angezogen. Doch wie kann ein Unternehmen auf diesen verlockenden aber herausfordernden Märkten Fuß fassen? Wie festigt man seine hart erkämpfte Marktposition? Was muss man bei der Auftragsabwicklung und Zahlungssicherung beachten? Wie bewältigt man erfolgreich den Geschäftsalltag mit asiatischen Geschäftspartnern? Worauf kommt es bei der Kundenbindung an?

Dieses praxisorientierte Seminar richtet sich an Unternehmen, die ihr Geschäft in Asien konsequent auf- und ausbauen wollen. Es gibt Einblick in die asiatische Geschäftswelt und vermittelt praktische Lösungsansätze zu allen wichtigen Themen eines Markteintritts. In dem Seminar werden Methoden und Kenntnisse aus der Praxis vermittelt, die durch Beispiele und Planspiele veranschaulicht und intensiviert werden. Dabei werden folgende Themen bearbeitet und diskutiert:

Aus dem Inhalt:

Seminarinhalte:

- **Die ersten Schritte:** wie sieht eine professionelle Vorbereitung aus?
- **Die Planungssicherheit:** wie kann ein Markteintritt besser und präziser geplant werden?
- **Die Rechtsicherheit:** wie sichert man die eigenen Rechte (Marken, Know-Hows etc.) ab?
- **Die Eintrittsformen:** was ist das Grundprinzip bei einem Markteintritt?
- **Die Vertriebskanäle:** wie identifiziert man den geeigneten Vertriebsweg?
- **Suchen geeigneter Kooperationspartner:** welche kritischen Faktoren müssen dabei beachtet werden?
- **Projektmanagement und Preisverhandlung:** wie kann man eine professionelle Win-Win-Situation erzeugen?
- **Auftragsabwicklung:** wie geht man professionell vor und wie kann die Zahlungssicherung besser gewährleistet werden?
- **Langfristige Kundenbindung:** was sind die wichtigsten Aspekte dabei?

Termin:	Mittwoch, 18. April 2012, 09:00 – 16:00 Uhr
Ort:	Industrie- und Handelskammer Aschaffenburg, Kerschensteinerstraße 9
Referent:	Frau Mei Gräfe, MBA, Intergate Außenhandelsberatung & -services, Haar b. München
Entgelt:	180,00 €/ Teilnehmer einschließlich Lehrmaterial und kaltem Mittagimbiss (Bitte überweisen Sie den Betrag erst nach Rechnungsstellung)
Anmeldung:	Bitte schriftlich bei der Abteilung INTERNATIONAL der IHK. Anmeldungen, die bis zum 11. April 2012 nicht storniert wurden, gelten als verbindlich.