

Antwortfax: (0211) 3557-9397

Anmeldung zur Teilnahme an der Veranstaltung:
Managementtraining „Geschäftsaufbau in Russland“ vom
13. bis 14. Februar 2014 in der IHK Düsseldorf

Das Teilnahmeentgelt beträgt:

390,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person für IHK-Mitglieder
510,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person für Nicht-IHK-
Mitglieder

Es gelten die aufgeführten Teilnahmebedingungen.

Das Unternehmen, für das ich tätig bin, ist Mitglied einer
Industrie- und Handelskammer in Deutschland

Ja Nein

Vorname, Name

Position

Firma / Institution

Straße

Postleitzahl, Ort

Telefon / Telefax

E-Mail

*Ich erkläre mich damit einverstanden, dass meine
Angaben zum Zwecke der Information für weitere Veran-
staltungen sowie für eine Teilnehmerliste gespeichert und
genutzt werden können.

Ja Nein

Datum, Unterschrift/Firmenstempel

*Ihre Angaben sind freiwillig. Die Einwilligung kann widerrufen werden.

ANMELDUNG PER FAX

Teilnahmebedingungen und organisatorische Hinweise

Anmeldeschluss zur Teilnahme an der Veranstaltung
ist der **30.01.2014**

Die Teilnahmebedingungen finden Sie unter
www.duesseldorf.ihk.de, Dokumenten-Nummer 6590,
oder fordern Sie diese bei der IHK Düsseldorf an.

Ablauforganisation

Die Teilnehmerzahl ist auf **20 Personen** begrenzt.
Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des
Eingangs berücksichtigt.

Veranstaltungsort:

IHK Düsseldorf
Raum 3.02
Ernst-Schneider-Platz 1
40212 Düsseldorf

Ansprechpartner:

Fragen zum Inhalt:

Dr. Andrea Gebauer
Telefon: 0211 3557-300
Telefax: 0211 3557-9397
E-Mail: gebauer@duesseldorf.ihk.de

Fragen zur Anmeldung:

Ganna Kalchner
Telefon: 0211 3557-329
Telefax: 0211 3557-9397
E-Mail: rkd@duesseldorf.ihk.de



Managementtraining

„Geschäftsaufbau in Russland“

Donnerstag, den 13.02.2014
von 9:00 bis 18:00 Uhr

sowie

Freitag, den 14.02.2014
von 9:00 bis 14:30 Uhr

**Industrie- und Handelskammer
zu Düsseldorf, Raum 3.02
Ernst-Schneider-Platz 1
40212 Düsseldorf**

Veranstalter:

- IHK Düsseldorf
- Russland Kompetenzzentrum Düsseldorf



EINLADUNG

Managementtraining: „Geschäftsaufbau in Russland“

Die Modernisierung Russlands der Industrie und Infrastruktur des Landes bietet auch künftig vielfältige Geschäftschancen. Mehr und mehr deutsche Unternehmen planen daher, ihre Marktpräsenz durch den Aufbau von Vertriebs- oder Servicegesellschaften bzw. einer eigenen Produktion in Russland zu stärken.

Doch der russische Markt hat seine Tücken: Mangelnde Kenntnisse von Sprache und Mentalität sowie der rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen, aber auch die Notwendigkeit, sich mit Bürokratie und Korruption auseinander zu setzen, stellen viele Unternehmen vor schwierige Herausforderungen. Eine sorgfältige und langfristige Vorbereitung ist daher eine wichtige Voraussetzung für den Erfolg.

Im Rahmen des zweitägigen Intensiv-Trainings werden alle für den Aufbau des Russlandgeschäfts relevanten Themenbereiche vom Markteinstieg und der Suche nach geeigneten Partnern bis hin zur Firmengründung und dem Aufbau von Vertriebsstrukturen kompakt und kompetent behandelt und dabei besonderer Wert auf die Vermittlung komplexer Zusammenhänge gelegt. Führende Russlandspezialisten und Praktiker vermitteln den Teilnehmern anhand von Checklisten und der Diskussion von Fallbeispielen das notwendige praktische Rüstzeug für eine erfolgreiche Marktbearbeitung. Zielgruppe der Veranstaltung sind Geschäftsführer, Vertriebs- und Verkaufsleiter von Unternehmen, die einen Markteinstieg bzw. eine Erweiterung ihrer Geschäftsaktivitäten in Russland planen.

Programm: 13. Februar 2014

- 08:30 Uhr **Registrierung**
- 09:00 Uhr **Eröffnung und Begrüßung**
Dr. Andrea Gebauer, Leiterin des Russland Kompetenzzentrums, IHK Düsseldorf
- 09:10 Uhr **Marktsondierung und Partnerwahl / Aufbau von Vertriebsstrukturen**
Nataliya Geppert, International Market Manager, Berker GmbH & Co. KG, Schalksmühle
- 10:40 Uhr **Vertragsgestaltung / Wahl der Rechtsform / Arbeitsrecht / Sicherheitsfragen / Compliance**
Tanja Galander, Rechtsanwältin, PwC, Russian Business Group, Berlin
- 12:40 Uhr **Mittagsimbiss**
- 13:20 Uhr **Steuern und Rechnungslegung**
André Scholz, Wirtschaftsprüfer / Steuerberater & Partner, RSP International, Moskau
- 14:30 Uhr **Bankgeschäfte in Russland - Herausforderungen und Besonderheiten**
Carmen Heinrichs, Chief Representative, DZ Bank, Moskau
- 15:35 Uhr **Kaffeepause**
- 15:50 Uhr **Interkulturelles Management**
Dr. Hannelore Schmidt, Geschäftsführerin, ITMO GmbH, Dresden und Moskau
- 17:30 Uhr **Abschlussdiskussion**
- 18:00 Uhr **Get Together mit den Referenten (fakultativ)**

Programm: 14. Februar 2014

- 09:00 Uhr **Eröffnung und Begrüßung**
Dr. Andrea Gebauer, Leiterin des Russland Kompetenzzentrums, IHK Düsseldorf
- 09:10 Uhr **Zollabwicklung Deutschland / Zollbestimmungen im Warenverkehr mit Russland unter den Bedingungen der Zollunion**
Savas Poyraz, Außenwirtschafts- und Zollreferent, IHK Düsseldorf
Uwe Bierfreund, Prokurist der Geschäftsleitung, Rhenus REVIVAL GmbH, Frankfurt am Main
- 11:10 Uhr **Technische Regulierung / Zertifizierung**
Marianne Meerson, Leitung Zertifizierung, Gostnorm AG, Wassenberg
- 12:00 Uhr **Mittagsimbiss**
- 12:45 Uhr **Personal und Personalmanagement**
Dr. Hannelore Schmidt, Geschäftsführerin, ITMO GmbH, Dresden und Moskau
- 14:15 Uhr **Abschlussdiskussion**
- 14:30 Uhr **Ende der Veranstaltung**



Träger:

- IHK zu Düsseldorf
- Landeshauptstadt Düsseldorf
- Messe Düsseldorf GmbH
- Deutsch-Russische Auslandshandelskammer